

**SITUATIE DE CALCUL SI ANALIZA**  
**PRINCIPALII INDICATORI ECONOMICO-FINANCIARI**

**1. Indicatori de lichiditate:****a) Indicatorul lichiditatii curente**

$$\frac{\text{Active curente (Indicatorul capitalului circulant)}}{\text{Datorii curente}} = \frac{102.585}{108.358} = 0,94$$

- \* valoarea recomandata acceptabila - in jurul valorii de 2;
- \* ofera garantia acoperirii datorilor curente din activele curente.

**b) Indicatorul lichiditatii imediate**

$$\frac{\text{Active curente - Stocuri}}{\text{Datorii curente}} = \frac{354.264}{108.358} = 3,27$$

**2. Indicatori de risc:****a) Indicatorul gradului de indatorare**

$$\frac{\text{Capital imprumutat}}{\text{Capital propriu}} \times 100 = \frac{0}{585.510} \times 100 = 0$$

$$\frac{\text{Capital imprumutat}}{\text{Capital angajat}} \times 100 = \frac{0}{585.510} \times 100 = 0$$

unde:

- \* capital imprumutat = credite peste un an;
- \* capital angajat = capital imprumutat + capital propriu.

**b) Indicatorul privind acoperirea dobanzilor** - determina de cate ori entitatea poate achita cheltuielile cu dobanda. Cu cat valoarea indicatorului este mai mica, cu atat pozitia entitatii este considerata mai riscanta.

$$\frac{\text{Profit inaintea platii dobanzii si impozitului pe profit}}{\text{Cheltuieli cu dobanda}} = \frac{42.153}{0} = 0$$

**\* Viteza de rotatie a debitelor-clienti**

- \* calculeaza eficacitatea entitatii in colectarea creantelor sale;
- \* exprima numarul de zile pana la data la care debitorii isi achita datorile catre entitate.

$$\frac{\text{Sold mediu clienti}}{\text{Cifra de afaceri}} \times 122 = \frac{196.308}{298.945} \times 122 = 80,11$$

O valoare in crestere a indicatorului poate indica probleme legate de controlul creditului acordat clientilor si, in consecinta, creante mai greu de incasat (clienti rau platnici).

\* Viteza de rotatie a creditelor-furnizor - aproximeaza numarul de zile de creditare pe care entitatea il obtine de la furnizorii sai. In mod ideal ar trebui sa includa doar creditorii comerciali.

$$\frac{\text{Sold mediu clienti}}{\text{Achizitii de bunuri (fara servicii)}} \times 122 = \frac{196.308}{30.164} \times 122 = 793,98$$

unde pentru aproximarea achizitiilor se poate utiliza costul vanzarilor sau cifra de afaceri.

\* Viteza de rotatie a activelor imobilizate - evalueaza eficacitatea managementului activelor imobilizate prin examinarea valorii cifrei de afaceri generate de o anumita cantitate de active imobilizate.

27



GH

$$\frac{\text{Cifra de afaceri}}{\text{Active imobilizate}} = \frac{298.945}{106.374} = 2,81$$

\* Viteza de rotatie a activelor totale

$$\frac{\text{Cifra de afaceri}}{\text{Total active}} = \frac{298.945}{585.510} = 0,51$$

4. Indicator de profitabilitate - exprima eficienta entitatii in realizarea de profit din resursele disponibile;

a) Rentabilitatea capitalului angajat - reprezinta profitul pe care il obtine entitatea din banii investiti in afacere:

$$\frac{\text{Profit inaintea platii dobanzii si impozitului pe profit}}{\text{Capital angajat}} = \frac{42.153}{585.510} = 0,07$$

unde capitalul angajat se refera la banii investiti in entitate atat de catre actionari, cat si de creditori pe termen lung, si include capitalul propriu si datorile pe termen lung sau active totale minus datorii curente.

b) Marja bruta din vanzari

$$\frac{\text{Profitul brut din vanzari}}{\text{Cifra de afaceri}} \times 100 = \frac{43.774}{298.945} \times 100 = 14,64$$

O scadere a procentului poate scoate in evidenta faptul ca entitatea nu este capabila sa isi controleze costurile de productie sau sa obtina pretul de vanzare optim.

DIRECTOR

NAGY LUMINITA

Nagy  
SOCIETATEA COMERCINTA  
ASPI  
SRL  
1

CONTABIL SEF

BUJENITA FLORICA

B.F.

28



*[Handwritten signatures]*